



Blique Actimum

AGC MIREST, filiale à taille humaine du groupe international AGC, leader dans les produits verriers, est solidement implantée sur l'Est de la France.

Elle réalise un chiffre d'affaire de l'ordre de 8M€ et se distingue dans la découpe, la transformation, le façonnage et la poste de produits verriers pour le bâtiment. Sa clientèle est principalement composée de menuisiers, métalliers, façadiers et agenceurs.

La société recherche son :

Technico-commercial Enveloppe du Bâtiment h/f (Secteur Vosges, Haute Marne, Nord Franche-Comté)

Vous commercialisez les produits et solutions techniques du groupe auprès d'une clientèle de professionnels de l'enveloppe du bâtiment. Vous fidélisez les grands comptes du secteur, prospectez et développez le portefeuille client existant. Vous négociez personnellement vos offres en lien avec la production et les autres sociétés du groupe. Vous êtes autonome et assurez le suivi des clients en vous appuyant à chaque étape sur le service pertinent (ADV, technique, finances, logistique...). Vous effectuez un reporting régulier auprès de votre direction qui vous apporte son soutien dans votre action commerciale.

Poste basé en home office – Rémunération fixe + primes + voiture de fonction et équipement bureautique.

Profil :

De formation technique ou technico-commerciale, Bac +2, vous avez une première expérience significative d'environ 5 ans en enveloppe du bâtiment. Vous avez fait la preuve de votre capacité à développer un portefeuille de clients exigeants. Dynamique, vous vous adaptez à des interlocuteurs variés en vous appuyant sur votre sens relationnel. Votre goût du terrain et de la négociation sont vos atouts pour réussir à ce poste nécessitant persévérance, rigueur et organisation.

Contact : Laurence Laval – 03 83 855 854 – laurence.laval@blique.com

Tél : 03 83 855 855

**Cabinet Blique Actimum
160 avenue de Strasbourg
54000 NANCY**

www.blique.com