



Annick Dahmani

CONSULTING

PME 230 personnes, 85 M€ de CA, nous sommes leader national dans la distribution de robinetterie et accessoires destinés au secteur de l'habitat, du génie climatique et de l'industrie. Notre culture est profondément ancrée sur le RESPECT : de nos collaborateurs, de nos clients (en particulier le service client et la qualité des prestations), de nos prestataires, de nos fournisseurs, de nos engagements, de l'environnement. Nous nous appuyons sur les normes qualité (ISO 9001), sécurité (OHSAS 18001) et environnementales (ISO 14001). Nous poursuivons notre développement national et nous recrutons :

Technico-commercial Sédentaire h/f
Poste basé à Reims (51)

Rattaché à un Technico-Commercial Senior, et en position d'interface entre le client, le Technico-Commercial Itinérant du secteur que vous gérez et les autres services, vous avez entre autres pour mission d'élaborer et de suivre les devis, de négocier les offres commerciales auprès de nos clients en les accompagnant de préconisations techniques.

De formation technique, BTS, DUT, ou Licence Génie Climatique, thermique, Electrotechnique, CIRA.., vous avez envie de mettre à profit cette formation dans un cadre commercial.

- Vous êtes autonome, motivé par le contact client et vous vous positionnez en négociateur ;
- Vous partagez nos valeurs et avez envie de participer activement à les développer et les promouvoir ;
- Vous avez envie d'évoluer et de vous inscrire dans la durée.

« **ALORS VENEZ NOUS REJOINDRE** »

La pratique de l'informatique est nécessaire.

Merci d'adresser votre CV (format Word) par email à : ad@consulting-reims.com en précisant sur votre CV la référence 340989

Ou par courrier :

**AD CONSULTING - pôle formation - Parc Henri Farman
3 rue Max Holste - 51100 REIMS**